



Ontdek het aanbod

overtuig- & vergadertrainingen



NEDERLANDS
DEBAT INSTITUUT



INHOUDSOPGAVE

Overtuig jouw werkomgeving	4
Vakkundig voorzitten	6
Debatteren voor professionals	9
Overtuigend onderhandelen	12
Leergang leiderschaps-communicatie	16
Persoonlijk profileren	20
Overtuigend presenteren	23
Bewust beïnvloeden	26
Leergang assertief managen	30
De succesvolle dagvoorzitter	34
Persoonlijke coaching	38



**Wij denken graag
met je mee**

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

OVERTUIG JOUW WERKOMGEVING

Wij willen je graag helpen om een goede spreker te worden en gesprekken in jouw organisatie naar een hoger niveau te tillen. Wij verzorgen trainingen op het gebied van goed spreken. Die keuze hebben we bewust gemaakt omdat daar onze passie ligt.

Onze trainingen bestaan altijd uit korte blokjes theorie die worden afgewisseld met praktijkoefeningen. Zodat je aan het einde van de dag niet alleen veel weet over argumenteren, presenteren, voorzitten en leiderschap maar hier vooral ook heel veel mee hebt geoefend.

Het Nederlands Debat Instituut

Goed spreken en goede gesprekken brengen je vooruit. Als mens en als maatschappij. Daarom helpen wij al 20 jaar individuen om beter te spreken en organisaties om beter het gesprek aan te gaan.

In veel van wat we doen staat debatteren centraal. Omdat we geloven dat het debat onmisbaar is in ieder goed gesprek. Maar waarom moet je nu juist voor een training van het debatinstituut kiezen?



Bevlogen trainers

Al onze trainers zijn bevlogen professionals. Zij kennen en snappen de uitdagingen waar jij voor staat, en weten dat de praktijk altijd anders is dan de theorie. Ze kunnen eindeloos voorbeelden en suggesties geven vanuit de praktijk over wat werkt en wat de grootste valkuilen zijn.



Blijven leren en enthousiasmeren

Spreeken leer je door te spreken. Onze trainingen zijn heel goed maar zijn vooral een eerste stap op weg naar succes. Je zal na de training zelf moeten blijven oefenen en willen blijven verbeteren. Wij helpen je daar graag mee. Dat doen we door je regelmatig concrete tips te sturen en door je uitnodigen voor onze maandelijkse oefenavond.



Bewuste focus & maatwerk

Wat ons bijzonder maakt is dat wij enkel en alleen trainingen verzorgen op het gebied van goed spreken. Daar weten wij dan ook alles van af en willen we de allerbeste in zijn. We geven trainingen aan mensen uit de hele samenleving. Doordat wij zo breed georiënteerd zijn, weten wij precies waar wat nodig is om je verder te ontwikkelen

Persoonlijk advies?

Wij denken graag met je mee.

T: (035) 625 20 50

M: info@debatinstituut.nl



Vergadertraining

VAKKUNDIG VOORZITTEN

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Verfijn jouw gespreks- technieken in de training Vakkundig voorzitten

Sluit jij wel eens je vergadering gefrustreerd af, omdat er na uren vergaderen nog steeds geen knoop is doorgehakt? Blijft de voortgang regelmatig steken omdat sommige deelnemers hun hakken in het zand zetten? Je bent niet de enige, maar goed nieuws: effectief voorzitten en doeltreffend vergaderen kun je leren. Werk aan jouw gesprekstechnieken tijdens het voorzitten en schrijf je in voor onze tweedaagse cursus Vakkundig voorzitten.

Ontwikkel jouw voorzittersstijl tijdens de vergadertraining

Blijft de voortgang van de vergadering regelmatig steken omdat sommige deelnemers hun hakken in het zand zetten? En wordt de sfeer van je vergadering negatief of futloos door eindeloze discussies die je niet in de hand hebt? Je bent niet de enige, maar goed nieuws: effectief voorzitten en doeltreffend vergaderen kun je leren. Schrijf je in voor onze tweedaagse cursus Vakkundig voorzitten.

Ontdek de verschillende gesprekstechnieken

In twee dagen leer je verschillende gesprekstechnieken die je helpen bij het krachtig voorzitten van een vergadering. Ontdek alles over het bewaken van tijd, het sturen van discussies,

ingrijpen waar het mis dreigt te gaan en hoe je een positieve en besluitvormende sfeer kunt creëren.

Met welke vergaderpersoonlijkheden heb jij te maken?

Je leert om te gaan met verschillende vergaderpersoonlijkheden en hoe jij daartussen het beste tot je recht komt. En wat jouw invloed is op het nemen van de beste beslissing en hoe kun je meer invloed uitoefenen? Tijdens deze vergadertraining ontwikkel je de volgende kwaliteiten:

- ✓ De fijne kneepjes van het voorzitten
- ✓ Beïnvloedt de vergadersfeer positief
- ✓ Je stuurt discussies doeltreffend aan
- ✓ Jouw vergaderingen lopen nooit meer uit
- ✓ Je hebt controle over de inhoud en de vorm
- ✓ Je grijpt constructief in

Programma

Deze voorzitterstraining bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. Op deze manier pas de kennis van dag 1 direct toe in je dagelijkse praktijk. Op dag 2 bespreek je casussen uit jouw vergaderingen waarin je de al geleerde voorzitterstechnieken hebt toegepast. Is er nog

ruimte voor verbetering? Of ging het al goed? Ook vragen we je om een voorbeeldagenda van één van jouw vergaderingen mee te nemen. Met deze praktijkgerichte aanpak ben je voortaan voorbereid op alle vergaderingen.

DAG 1: VAKKUNDIG VOORZITTEN MET SLIMME COMMUNICATIE TECHNIKEN

Introductie: De invloed van de voorzitter

Stap 1: De taken van de voorzitter

Oefening: De grootste vergaderergernissen

Stap 2: De opening van de vergadering

Oefening: De krachtige opening

Stap 3: De perfecte vergaderagenda

Oefening: Een agenda opstellen die problemen voorkomt

Stap 4: Aankondigen van het agendapunt

Oefening: Kondig het agendapunt aan

DAG 2: BESLISSINGEN NEMEN ALS VOORZITTER

Stap 5: Op naar een goed besluit

Oefening: In welke fase zitten we eigenlijk?

Stap 6: Ingrijpen als krachtige voorzitter

Oefening: deelnemers afkappen op een constructieve manier

Stap 7: Afsluiten van een agendapunt

Oefening: Wat hebben we eigenlijk besloten?

Stap 8: Afsluiten van de vergadering

Oefening: Wat ging er goed en wat kan beter?

Voor wie?

Deze training is bedoeld voor mensen die regelmatig vergaderingen voorzitten en in die rol nog meer willen groeien. Ben je ook wel eens

gefrustreerd aan het einde van een vergadering? Of vind je het lastig om mensen mee te krijgen die steeds tegendraads reageren? Je staat hier zeker niet alleen in. Wij helpen je graag met het leren van vaardigheden waardoor je meer invloed kan uitoefenen op het vergaderproces.

Vorzitten voor functionele leiders

Deze vergadertraining is ook voor functionele leiders. Tijdens het managen van projecten, krijg jij vaak ook de rol als voorzitter van een vergadering toebedeeld. Het functioneel leidinggeven werkt juist goed als je de voorzitterstechnieken goed beheerst. Zo leer je alles over het bewaken van tijd, het sturen van discussies, ingrijpen waar het mis dreigt te gaan en hoe je een positieve en besluitvormende sfeer kunt creëren. Of je nu ervaren bent of nog maar net begint; na deze twee dagen zit de rol van voorzitter jou als gegoten.

Sluit heel goed aan op de praktijk. Met vreemde medecursisten durf je je kwetsbaar op te stellen en leer je veel.

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Onze trainers weten uit de praktijk dat vergaderingen altijd anders lopen dan je als voorzitter van te voren had bedacht. Zij kunnen je daarom praktische tips geven over hoe je de vergadering zo effectief mogelijk voorbereid en wanneer je moet ingrijpen tijdens de vergadering.



Trainers denken mee over passende communicatietechnieken

De trainer vraagt je om van te voren alvast na te denken over concrete vergadersituaties waar jij mee wil oefenen. Zo kun je na je training gelijk aan de slag met de opgedane kennis en verbeterde communicatietechnieken. Wij denken graag mee over casussen uit jouw dagelijkse leven en gebruiken indien gewenst graag jouw vergadersituatie als praktijkvoorbeeld.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je vergadervaardigheden. Dit bieden wij aan:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Persoonlijke coaching

Om als leider op te treden tijdens een vergadering is oefenen de sleutel tot succes. De beste manier om overtuigend vergaderingen voor te zitten en juist door in te zien waar jouw kwaliteiten en valkuilen liggen. Tijdens een persoonlijke coaching word je bijgestaan door één van onze overtuigexperts die vooraf met jou een programma opstelt. Dit is volledig afgestemd op jouw persoonlijke vergaderleerdoelen en -wensen. Samen oefen je het voorzitten totdat je vol overtuiging de vergadering kunt leiden.

De tweedaagse training Vakkundig voorzitten: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Vakkundig voorzitten + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Ontdek de Leergang leiderschapscommunicatie op pagina 16



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

DEBATTEREN VOOR PROFESSIONALS

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Versterk jouw verbale communicatie in de training Debatteren voor professionals

Kom je tijdens een discussie niet altijd op de juiste reactie? Maar weet je een uur later precies wat je had willen zeggen? Ben je wel eens gefrustreerd dat je gelijk hebt maar je je collega's hier niet van weet te overtuigen? In de training Debatteren voor professionals werk je aan je verbale overtuigingskracht en leer je snel en doeltreffend op anderen te reageren.

Leer in twee dagen mondeling overtuigen

Heb je vaak het gevoel dat anderen je 'klemzetten' tijdens een vergadering of onderhandeling? Heb je moeite met het overtuigen van je collega's of anderen van jouw ideeën en plannen? Of kom je tijdens een discussie niet altijd op de juiste reactie? Schrijf je dan in voor de training Debatteren voor professionals. Zo leer jij als moderne professional nog beter overtuigend te communiceren en reageren.

Vergroot jouw overtuigingskracht

In deze debattraining leer je in twee dagen vol zelfvertrouwen te overtuigen. Leer spanning om te zetten in ontspanning zodat je straalt tijdens je presentatie. Je leert ook om drogredenen te herkennen en te weerleggen. En hoe je met jouw

argumenten iemand voor je wint in een gesprek. Allemaal elementen die je nodig hebt om jouw overtuigingskracht te vergroten. In de training Debatteren voor professionals leer je:

- ✓ Overtuigend spreken met zelfvertrouwen
- ✓ Sterk argumenteren
- ✓ Je publiek inspireren
- ✓ Gelijk hebben en ook krijgen
- ✓ Goed luisteren en snel reageren
- ✓ Drogredenen herkennen en weerleggen

Programma

Deze debattraining bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. Zo kun je de kennis van dag 1 direct toepassen in je dagelijkse praktijk. De tweede dag vraagt de trainer naar situaties waarin je de geleerde technieken hebt toegepast. Heb je in de tussentijd kunnen werken aan je overtuigingskracht? Ging dit goed? Is er nog ruimte voor verbetering? Tijdens de tweede dag staan jouw aandachtspunten centraal, zodat je verder kunt bouwen aan je overtuigvaardigheden.



**Deze 8 stappen maken je een
overtuigende debater:**

DAG 1: ONDERSCHIED DE VERSCHILLENDE COMMUNICATIESTRATEGIEËN

Introductie: De drie geheimen van overtuigingskracht

Stap 1: Wie wil ik eigenlijk overtuigen?

Oefening: Focus op de beslisser

Stap 2: Spreken met autoriteit: Versterk je non-verbale presentatie

Oefening: Gebruik je stem en de stilte

Stap 3: De beste voorbereiding op een discussie of debat

Oefening: Bouwstenen voor een helder en aantrekkelijk betoog

Stap 4: De kracht van stijlfiguren

Oefening: Pakkend spreken en snel reageren in debatten

DAG 2: VERBALE OVERTUIGINGSKRACHT

Opfrisser van dag 1

Stap 5: Slim en behendig argumenteren

Oefening: Standaardgeschilpunten model

Stap 6: Discussietrucs tackelen

Oefening: Drogredenen tactisch weerleggen – Doorsta het drogredenenvragenvuur

Stap 7: Zelfreflectie na het videodebat

Oefening: Het videodebat – Leer van jezelf en anderen en ontvang persoonlijke tips

Stap 8: De finale

Finale debatoefening: Gebruik alle geleerde technieken en overtuig de beslisser

beter over wil laten komen. En voor professionals die effectief willen reageren in elke situatie. Of het nu een vergadering of een verkoopgesprek is, de kracht van je verbale communicatie is hier essentieel in.

Communicatiestrategieën voor moderne professionals

Als moderne professional wil je jouw persoonlijke communicatiestrategie verbeteren. Je wil jouw eigen argumenten goed naar voren brengen, ingaan op de kern van wat de ander zegt en samen tot constructieve gesprekken komen. Zodat je nooit meer achteraf denkt: "Dát had ik moeten zeggen." Leer in twee dagen overtuigender communiceren tijdens de training 'Debatteren voor professionals'.

Nederlands Debat
Instituut gaf me echt
het gevoel dat ik met
communicatiespecialisten
te maken heb.

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Debatteren voor professionals is onze originele training. We hebben deze 20 jaar geleden ontworpen omdat we geloven dat iedereen baat heeft bij de vaardigheden die je opdoet als je goed leert debatteren. Het begint bij de verschillende soorten argumenten, het structureren van je presentatie, het herkennen van drogredenen en

Voor wie?

De training 'Debatteren voor professionals' is interessant voor iedereen die haar/zijn boodschap



het goed inzetten van framing. Onze bevlogen trainers staan te springen om je te helpen met het ontwikkelen van jouw debatkwaliteiten.

20 jaar debatkennis in huis

We hebben al duizenden professionals geholpen om hun boodschap beter over te brengen in allerlei soorten situaties om zo hun doelen te behalen. Al onze trainers hebben een debatachtergrond en zijn naast trainer ook debatleider.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbepaald blijven oefenen met het verbeteren van je debatvaardigheden. Dit bieden wij aan:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Persoonlijke coaching

Als moderne professionals is het handig om te weten waar jouw kansen en valkuilen liggen als het aankomt op je overtuigingskracht. Kies voor een extra persoonlijke coaching naast jouw training om nog dieper in te gaan op de stof. Oefen met jouw overtuigingskracht in een één-op-één sessie met één van onze trainers. Tijdens een persoonlijke coaching wordt er vooraf met jou een programma opgesteld. Dit is volledig afgestemd op jouw persoonlijke leerdoelen en wensen.

De tweedaagse training Debatteren voor professionals: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Debatteren voor professionals + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Ontdek de Leergang leiderschapscommunicatie op pagina 16



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

OVERTUIGEND ONDERHANDELEN

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Leer slimme onderhandelstechnieken in de training Overtuigend onderhandelen

In twee dagen leren we je in de training Overtuigend onderhandelen alles over de diverse onderhandelfases, effectieve onderhandelstechnieken. Ontdek hoe je trucs kunt herkennen en onschadelijk kunt maken. Na deze training ga jij rustig en voorbereid naar de onderhandeltafel. Daar doe je jouw voordeel mee.

Versterk je overtuigingskracht in een onderhandeling

Loop je weleens ontevreden weg bij een onderhandeling? Ben je er niet zeker van wat er nou precies gebeurde, behalve dat het niet was wat je verwachtte? Lukt het niet altijd om al je argumenten naar voren te brengen, omdat je wordt overvallen door de tegenpartij? Mis je jouw overtuigingskracht en is er een grote kans dat je dan weleens geld hebt laten liggen? Of misschien heb je een toezegging gedaan waar je achteraf spijt van had? Onderhandelen is een vaardigheid die je kunt oefenen. En je overtuigingskracht is een belangrijk onderdeel hierin.

De tools voor een succesvolle onderhandeling

Als je alle tools in handen hebt, heb je nooit meer het gevoel dat je ergens in bent getrapt. Tijdens de

tweedaagse training Overtuigend onderhandelen leer je alles over de onderhandelfases en doeltreffende onderhandelstechnieken. Na een training bij ons weet je hoe je trucs kunt herkennen en onschadelijk kunt maken. Niets is zo fijn als rustig en goed voorbereid naar de onderhandeltafel gaan. Dat is het rendement van deze training.

Schrijf je in voor de onderhandelstraining en beheers het volgende:

- ✓ Onderhandelen met overtuiging
- ✓ Doeltreffend onderhandelingen sturen
- ✓ Sterke argumentatie in jouw voordeel gebruiken
- ✓ Herken en pareer vuile onderhandelstrucs
- ✓ Effectief reageren op onverwachte wendingen
- ✓ Ontwikkel je eigen onderhandelstijl

Programma

Deze onderhandelstraining bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. Zo kun je de kennis van dag 1 direct toepassen in je dagelijkse praktijk. Op dag 2 van Overtuigend onderhandelen zal de trainer vragen naar situaties waarin je de geleerde technieken hebt toegepast. Waarom ging dit goed? Of waar is er nog ruimte voor verbetering? Ook vragen we je om een actuele onderhandelingscasus

mee te nemen. Met deze praktijkgerichte aanpak herken jij elke onderhandeltactiek en kun je je voorbereiden om zo de beste uitkomst te bereiken.

DAG 1: DE GEHEIMEN VAN OVERTUIGINGSKRACHT

Introductie: De drie geheimen van overtuigingskracht tijdens onderhandelingen

Opwarm-oefening: Verdeel de erfenis

De 7 onderhandelfasen

Oefening: do's en don'ts bij de onderhandeling

Effectieve onderhandelmethoden

Oefening: de Harvard-methode en het model van Mastenbroek

Constructief discussiëren

Oefening: De juiste argumenten en tegenargumenten op het juiste moment

DAG 2: AAN DE SLAG MET PRAKTIJKGERICHTE ONDERHANDELCASES

Onderhandeltrucs ontmaskeren en pareren

Oefening: herken de list en buig hem om

Drogredenen weerleggen tijdens de onderhandeling

Oefening: Herken de drogredenen en weerleg hem

Je persoonlijke onderhandelstijl ontwikkelen

Oefening: Houd de controle met je eigen stijl

Omgaan met verschillende onderhandelaars

Oefening: Herken de stijl van de tegenpartij en weet wat zij belangrijk vinden

Voor wie?

De training 'Overtuigend onderhandelen' is bedoeld voor mensen die in hun werk regelmatig, in de breedste zin van het woord, moeten overtuigen bij een onderhandeling. Denk aan een situatie

waarin je met collega's in een projectgroep werkt en samen moet beslissen hoe het project moet worden afgerond. Maar ook aan verkoopgesprekken met klanten of een boardroom meeting waarbij je de partners wil overtuigen om jouw idee te implementeren.

Effectief onderhandelen in het bedrijfsleven

Overtuigend onderhandelen is zowel interessant als je meer wilt leren over het meeste uit een onderhandeling krijgen. In het bedrijfsleven ben je altijd op zoek naar de beste win-win situatie. Of het nu gaat om een onderhandeling met klanten, of het onderhandelen met het hoger management. Dit zijn vaardigheden die in het bedrijfsleven goed van pas komen en die je in eindeloos veel situaties kunt inzetten. Tijdens de training Overtuigend onderhandelen gebruik je juist eigen casussen, om het leerproces zo dicht mogelijk bij de praktijk te houden.

Praktisch en echt toegepast
aan de slag.

Cursist 2019

Waarom bij ons?

In onze training 'Overtuigend onderhandelen' komen verschillende benaderingswijzen aan bod. Van het onderste uit de kan halen tot het vinden van een win-win situatie. Maar ook hoe je te werk gaat als team in een onderhandeling. Bij al deze situaties is het belangrijk dat je overtuigend overkomt. Dit is dé specialiteit van onze trainers. Zij zijn expert op het gebied van overtuigingskracht.



Handige commerciële vaardigheden

Tijdens het onderhandelen kun je verschillende rollen aannemen en dat vergt een aantal handige commerciële vaardigheden. Onze enthousiaste trainers denken graag mee met jouw praktijkgerichte casussen en helpen je met het ontwikkelen van de hierbij passende vaardigheden. Na deze onderhandelstraining herken jij elke dirty trick. Van welk onderhandelpersonage het ook komt, onze trainers leren je precies hoe je hiermee moet omgaan.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbepaald blijven oefenen met het verbeteren van je onderhandelvaardigheden. Dit bieden wij aan:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Persoonlijke coaching

Om een onderhandeling slim aan te pakken is het handig om veel te oefenen. Het helpt om dit te doen met veel persoonlijke aandacht van één trainer. Juist met zulke gerichte persoonlijke aandacht breng je beter jouw kwaliteiten en valkuilen in kaart. Tijdens een persoonlijke coaching word je bijgestaan door één van onze overtuigingsexperts die vooraf met jou een programma opstelt. Dit is volledig afgestemd op jouw persoonlijke leerdoelen en -wensen. Samen oefen je het onderhandelen totdat je vol overtuiging de onderhandeling instapt.

De tweedaagse training Overtuigend onderhandelen: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Overtuigend onderhandelen + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Ontdek de Leergang leiderschapscommunicatie op pagina 16



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatie manager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl



Overtuigtraining

LEERGANG LEIDERSCHAPS- COMMUNICATIE

6 dagen

Persoonlijke coaching

4-8 Deelnemers

€ 3.499

Hilversum



Versterk jouw communicatiestrategie met leiderschaps- communicatie

Een leidinggevende rol binnen de organisatie bereiken is voor ambitieuze professionals een doel op zich. Eenmaal op die plek begint de uitdaging pas echt. Tijdens de 'Leergang leiderschapscommunicatie' werk je aan effectieve en overtuigende communicatie. Deze training helpt je met het ontspannen leidinggeven, maar leert je vooral ook de kunst van inspirerend leiderschap.

Leer de kunst van leiderschap

Leidinggeven binnen de eigen organisatie is voor ambitieuze professionals een doel op zich. Maar wat is de volgende stap als je eenmaal op deze plek bent beland? Het omgaan met veel verschillende persoonlijkheden, mondige en ook kritische medewerkers en partners zijn aan de orde van de dag. Bovendien worden er verschillende rollen van je verwacht. Bij vergaderingen, onderhandelingen, presentaties en één-op-één gesprekken moet je altijd scherp zijn. Tijdens de 'Leergang leiderschapscommunicatie' werk je aan een effectieve en overtuigende communicatiestrategie die jou helpt een ontspannen- maar vooral ook een succesvol leider te zijn.

Overtuigend Spreken

Deze leergang bestaat uit een combinatie van trainingen die focussen op de diverse rollen van de moderne leider. Je leert overtuigend te spreken en als krachtige voorzitter en onderhandelaar op te treden. Stapsgewijs ga je aan de slag met situaties die voorkomen in jouw dagelijkse praktijk. Je ontwikkelt je eigen stijl van overtuigingskracht waardoor je nóg zelfverzekerder in jouw rol staat. De leergang wordt afgesloten met een persoonlijke coachingsessie waarin je één-op-één aan de slag gaat met jouw persoonlijke leerdoel om de puntjes op de i te zetten. Leer communiceren en overtuigen als een leider en ga aan de slag met deze elementen:

- ✓ Mensen in beweging brengen
- ✓ Sterk argumenteren & doeltreffend reageren
- ✓ Zelfverzekerd onderhandelen
- ✓ Overtuigend spreken
- ✓ Effectief vergaderingen voorzitten
- ✓ Vergroten leiderschapskwaliteiten

Programma

De leergang bestaat uit drie tweedaagse trainingen en een afsluitende persoonlijke coachingsessie. Je kunt de trainingen volgen op basis van je eigen

agenda maar wij adviseren de volgende volgorde:

DEBATTEREN VOOR PROFESSIONALS

De eerste stap is het ontdekken van de geheimen van overtuigingskracht. Door te debatteren oefen je met kort en bondig formuleren, kritisch luisteren en scherp reageren. Je leert al tijdens het spreken een overtuigende communicatiestrategie te vormen. Als leider pas je deze vaardigheden toe in allerlei verschillende scenario's waarbij je overtuigend moet spreken. Zowel in het professioneel- als dagelijks leven. Vandaar is debatteren een uiterst belangrijk onderdeel van inspirerend leidinggeven.

- ✓ Snel en effectief reageren
- ✓ Overtuigend spreken met zelfvertrouwen

VAKKUNDIG VOORZITTEN

De voorzitter heeft veel invloed op de vergadering. Een goed geleide vergadering is energiek, efficiënt en zorgt voor heldere besluitvorming. In deze training vakkundig voorzitten leer je alles over jouw belangrijke rol in het proces. Hierdoor weet je als geen ander hoe je een goede sfeer moet bewaken en wanneer je in moet grijpen.

- ✓ Controle over de inhoud en de vorm
- ✓ Stuurt discussies doeltreffend aan

OVERTUIGEND ONDERHANDELEN

Veel mensen zien op tegen onderhandelen. Ze willen het beste eruit halen, maar ook de relatie in stand houden. Met overtuigend onderhandelen waarborg je niet alleen deze twee cruciale onderdelen, maar je leert ze ook effectief toe te passen. De training behandelt daarom alle aspecten van het onderhandelen, zodat je de volgende keer goed beslagen ten ijs komt.

- ✓ Herken en pareer vuile onderhandelstrucs
- ✓ Doeltreffend onderhandelingen sturen

PERSOONLIJKE COACHING

De beste manier om zelfverzekerder en meer ontspannen voor je team te staan is aan de slag te gaan met je ontwikkelpunten. In een persoonlijke coaching word je bijgestaan door één van onze overtuigexperts die vooraf met jou een programma opstelt dat volledig is afgestemd op jouw persoonlijke leerdoelen en -wensen. Op deze manier leer je niet alleen zelfverzekerd aansturen, maar ook je angsten overwinnen en zelfs plezier te hebben in de kunst van het overtuigen.

- ✓ Werken aan persoonlijke valkuilen
- ✓ Enthousiasmeren en motiveren van je team

Voor wie?

Deze training is bedoeld voor moderne leiders die in hun werk veel gebruik moeten maken van effectieve en overtuigende communicatie. Zij hebben hun sporen al verdiend maar zijn altijd op zoek naar verbetering.

Hoe zorg je ervoor dat je het meeste uit je vergaderingen, onderhandelingen, presentaties en één-op-één gesprekken haalt?

Er wordt als manager van je verwacht dat je altijd scherp bent, in verschillende rollen je bedrijf kunt representeren én je mensen motiveert.

Een uitdagende en belangrijke rol waarin doeltreffende communicatie onmisbaar is. Leer tijdens de training 'Leiderschapscommunicatie' vaardigheden om een ontspannen- maar vooral ook een inspirerende leider te zijn.



Startende toekomstige leidinggevendenden

Deze training is geschikt voor zowel ervaren als startende leidinggevendenden, omdat onze trainingen gebruik maken van technieken uit niet alleen presentatiecapaciteiten, maar ook uit de debatwereld. Onze ervaren coaches passen de training aan naar het niveau dat bij jouw doelen past. De training is dus geschikt voor zowel doorgewinterde leidinggevendenden, als voor individuen die leiderschap als een toekomstvisie zien.

Praktische oefeningen,
afgewisseld met theorie die
als handig handvat gebruikt
kan worden.

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Onze cursisten zijn voor het grootste gedeelte mensen uit het midden- en hoger management. Of ze nou in de commerciële sector of voor een overheid werken, ze staan voor vergelijkbare uitdagingen. Wij snappen jou als leidinggevende en weten dat je als manager alleen het beste in anderen naar boven kan halen als je zelf op je best bent. Het vormen van een effectieve communicatiestrategie helpt je namelijk zowel op kantoor; als in je persoonlijke leven.

Onze bevlogen trainers

De 'Leergang leiderschapscommunicatie' wordt gegeven door onze bevlogen trainers. Zij hebben ook veel persoonlijke ervaring met het spreken voor groepen en het leiden van bijeenkomsten. Zij kennen en snappen de uitdagingen waar jij voor staat, en weten dat de praktijk altijd anders is dan de theorie. Ze kunnen eindeloos voorbeelden en

suggesties geven vanuit de praktijk over wat werkt en wat de grootste valkuilen zijn. Kortom, onze trainers spreken de taal van het presenteren.

Handvatten voor succesvolle leiders

Onze trainingen zijn een bewezen succes en een sterk begin voor effectieve communicatiestrategieën. In deze training krijg je dan ook praktische handvatten om je spreek-, onderhandel-, vergader-, en presentatievaardigheden naar een hoger niveau te tillen. Vaardigheden die elke succesvolle en inspirerende leider moet ontwikkelen.

Ook na de leergang blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de leergang onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je vaardigheden. Dit bieden wij aan:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.



Extra Persoonlijke coaching

Op zoek naar nog meer verdieping? Boek bij elke training een passende persoonlijke coaching. Voor meer diepgang van de trainingselementen: vergaderen, onderhandelen en debatteren, kun je per onderdeel een extra coaching aanvragen. Tijdens een persoonlijke coachingsessie ga je één-op-één met een trainer aan de slag met jouw persoonlijke leerdoel passend bij wat je in de voorafgaande training hebt geleerd.

De zesdaagse Leergang

leiderschapscommunicatie: € 3.499,-

De leergang bestaat uit drie tweedaagse trainingen: Debatteren voor professionals, Vakkundig voorzitten & Overtuigend onderhandelen. De kosten zijn inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', één keer een persoonlijke coaching, het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Leergang leiderschapscommunicatie + extra persoonlijke coaching*: € 4.127,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingsessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Ontdek ons YouTube-kanaal

Alvast aan de slag met overtuig-, vergader-, onderhandel- en leiderschapstips? Abonneer je op het YouTube-kanaal van het Nederlands Debat Instituut en ontdek een breed scala aan handige video's die je helpen bij het vergroten van je overtuigingskracht.



WWW.YOUTUBE.COM/DEBATINSTITUUT



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

PERSOONLIJK PROFILEREN

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Laat jouw kwaliteiten beter tot zijn recht komen door de training Persoonlijk profileren

Heb je wel eens het gevoel dat je wordt overschaduwd door collega's die harder schreeuwen? Of dat mensen je wel weten te vinden als sparringpartner maar vergeten op het moment dat er 'credits' uitgedeeld worden? In de tweedaagse training Persoonlijk profileren werk je aan het vergroten van je zichtbaarheid en assertief communiceren.

Leer jezelf sterk en zichtbaar profileren

Ben je omringt door collega's die harder schreeuwen dan jij? Worden jouw plannen niet altijd gehoord, terwijl ze inhoudelijk wel sterk zijn? Ben je eerder afwachtend dan dat je graag in het centrum van de aandacht staat? Herken je jezelf hierin? Hoogstwaarschijnlijk krijg je hierdoor minder vaak de complimenten of de credits die je wel verdient. Dat is onterecht, want juist jouw stem moet gehoord worden.

Assertief spreken met verschillende communicatiestijlen

In deze tweedaagse training Persoonlijk profileren werk je aan het vergroten van je zichtbaarheid. Door het toepassen van verschillende communicatiestijlen leer jij assertief

communiceren. Dit doe je door je persoonlijke stijl beter te begrijpen en deze te versterken. Je hoeft niet extravert te zijn om impact te maken, maar kan juist je kracht vinden in het zijn van introvert. In de training 'Persoonlijk profileren' leer je juist hoe je profileringsstrategieën in jouw voordeel in kunt zetten.

- ✓ Ontdek hoe je jezelf wilt profileren
- ✓ Creëer een persoonlijk actieplan
- ✓ Overtuigend presenteren
- ✓ Vergroot je assertiviteit
- ✓ Leer sterk online profileren
- ✓ Uitstraling en kleding

Programma

De training Persoonlijk profileren bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. Alles wat je leert over communicatiestijlen op dag 1 kun je direct toepassen in de praktijk. De tweede trainingsdag gaan we dieper in op situaties waarin je het eerdere lesmateriaal hebt toegepast. Wanneer heb jij meer assertiviteit getoond en hoe werd dit ontvangen? Waarom ging dit goed of waar is er nog ruimte voor verbetering? Tijdens de tweede dag werk je samen met de trainer aan het aanscherpen van jouw aandachtspunten. En bouw je verder aan

het krachtig profileren van jezelf.

 **Dit zijn de 8 stappen die je helpen bij het persoonlijk profileren:**

DAG 1: JEZELF ZICHTBAAR EN KRACHTIG PRESENTEREN

Stap 1: Hoe kom ik over?

Oefening: Pitch jezelf

Stap 2: Persoonlijk actieplan

Oefening: Oefen met een concreet voorbeeld uit je actieplan

Stap 3: De overtuigende spreker

Oefening: Reflecteer en analyseer: wat zijn je sterke punten

Stap 4: Online profileren

Oefening: Experimenteren met beeld

DAG 2: GESPREKSTECHNIEKEN DIE JE ASSERTIVITEIT VERGROTEN

Stap 5: Omgaan met weerstand

Oefening: Gesprekstechnieken om mensen voor je te winnen

Stap 6: Uitstraling

Oefening: Mini-college over kleding en presentatie

Stap 7: Weerstand omzetten in draagvlak

Oefening: Sluit geen compromis

Stap 8: De finale

Oefening: Concretiseer je persoonlijke actieplan

Voor wie?

Deze training is bedoeld voor iedereen die meer zichtbaar wil zijn binnen een team of binnen een bedrijf. Misschien hoor je dat weleens terug of heb

je zelf het idee dat je overschaduwd wordt door anderen. Ook als eigen ondernemer kom je vaak in netwerk- of klantgesprekken terecht, waar je er zogeheten bovenop moet zitten. Soms lastig als je het gevoel hebt dat dit niet helemaal bij je karakter past. In de training Persoonlijk profileren kijken we juist naar waar jouw kracht ligt en hoe je met wat handvatten toch meer assertiviteit kunt tonen.

Jezelf profileren op de bedrijfsvloer

Tijdens een vergadering zit je vol goede input maar op het moment dat je de kans hebt om hier wat mee te doen wacht je even. Voor je het weet grijpt een collega de kans om precies te zeggen wat jij net wilde voorstellen. Klinkt bekend? Het goede nieuws is dat je specifieke vaardigheden in kunt zetten om je assertiviteit te vergroten en jezelf beter neer te zetten. Zo komen jij en je ideeën beter tot hun recht zonder jezelf anders voor te doen dan je bent.

Praktijk gericht. Direct oefenen. Kleine groepen. Leuk!


Cursist 2019

Waarom bij ons?

Wij hebben de training Persoonlijk profileren ontwikkeld omdat we merkten dat veel mensen tijdens hun persoonlijke coachingsessie vragen hadden als: "hoe kom ik over op anderen?" en "ik ben een introvert persoon, hoe kom ik toch assertief over?" Speciaal voor iedereen met deze en andere vragen over jezelf profileren, hebben onze trainers hun kennis en ervaring gebundeld en deze training is het resultaat.



Persoonlijke aandacht van de trainers

De focus ligt vooral op het herkennen en inzetten van je eigen krachten en het assertiever reageren in gesprekken. De training wisselt korte blokjes theorie af met allerlei oefeningen, én je maakt een persoonlijk actieplan waarmee je direct aan de slag kunt. Dit doe je natuurlijk met de hulp van onze bevlogen trainers. Zij denken graag met je mee hoe je jouw kwaliteiten kunt inzetten om je assertiviteit te vergroten.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je persoonlijke vaardigheden. Dit bieden wij aan:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Persoonlijke coaching

Wil je mee diepgang na de training profileren? Heb je behoefte aan meer persoonlijke aandacht om specifiek te werken aan je valkuilen en je kwaliteiten te versterken. Kies dan ook voor een persoonlijke training, waarbij je in een één-op-één sessie met een trainer dieper ingaat op jouw leerdoelen. Met nog meer persoonlijke aandacht kun jij je assertiviteit vergroten en je collega's positief overtuigen.

De tweedaagse training Persoonlijk profileren: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Persoonlijk profileren + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Ontdek de Leergang assertief managen op pagina 30



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

OVERTUIGEND PRESENTEREN

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Vergroot jouw overtuigingskracht met de training Overtuigend presenteren

Leer krachtig jouw idee of jezelf presenteren

Moet je binnenkort een belangrijke presentatie geven over jezelf of over jouw idee, maar zie je daar erg tegenop? Of sta je regelmatig voor groepen, maar voel je je daar niet altijd even comfortabel bij? Dat is jammer. Niet alleen voor jezelf maar ook voor het publiek.

Spreken met overtuigingskracht

Je boodschap maakt veel meer impact wanneer je er echt in gelooft en deze ontspannen en overtuigend presenteert. Hoe kun je zo'n overtuigende presentatie neerzetten? Je bent zeker niet de enige die hiermee worstelt. Zelfs de grootste sprekers voelen spanning voordat ze het podium op gaan. Toch lijken zij hun overtuigingskracht perfect in te zetten. Hoe krijgen ze dat voor elkaar? Tijdens de presentatietraining leer je in 10 stappen spreken met overtuigingskracht.

Praktische presentatietechnieken

In deze training leer je presentatietechnieken die je kunnen helpen om een krachtig maar ontspannen verhaal neer te zetten. Daarnaast staat de kracht van woorden centraal. Hoe kies je het juiste woord of 'frame' om impact te maken met je boodschap?

Je leert hoe je met specifieke taal emoties naar boven haalt bij je publiek en zo een beeld neerzet om je boodschap te versterken. Met deze presentatietechnieken weet je jouw collega's, het management en klanten te overtuigen.

- ✓ Bewustwording van houding en stem
- ✓ Je publiek boeien
- ✓ Impact van woordkeuze
- ✓ Spanning omzetten in ontspanning
- ✓ Overtuigend een boodschap overbrengen
- ✓ Gebruik emoties en associaties

Programma

Deze presentatietraining bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. Zo kun je de kennis van dag 1 direct toepassen in je dagelijkse praktijk. Op dag 2 zal de trainer vragen naar situaties waarin je de geleerde presentatietechnieken hebt toegepast. Waarom ging jouw presentatie goed of waar is er nog ruimte voor verbetering in de opbouw van je presentatie? Samen met de trainer werk je aan het aanscherpen van jouw aandachtspunten en bouw je verder aan je overtuigingskracht.



Leer in 10 stappen een overtuigende presentatie geven:

DAG 1: KRACHTIG PRESENTEREN BEGINT BIJ GOEDE PRESENTATIETECHNIKEN

Introductie: De drie geheimen van overtuigingskracht

Oefening: De one minute pitch

Stap 1: Non-verbale communicatie

Oefening: Be the argument

Stap 2: De structuur van een topspeech

Oefening: Kop-romp-staart

Stap 3: De knallende opening

Oefening: De krachtige aandachtstrekker

Stap 4: Overtuigen met het hart

Oefening: Speechen met stijlfiguren

Stap 5: Overtuigen met het hoofd

Oefening: SEXI-argumenteren

Stap 6: Inspireer en motiveer het publiek

Oefening: De perfecte presentatie

DAG 2: VERSTERK JE OVERTUIGINGSKRACHT DOOR FRAMING

Introductie: De onzichtbare kracht van woorden

Stap 7: Herken framing in het dagelijkse leven

Oefening: Woordgebruik herkennen in bedrijfsleven en politiek

Stap 8: Zo kies je de juiste woorden om jouw doelgroep te overtuigen

Oefening: Verbeter jouw boodschap met de juiste woorden

Stap 9: Framing & Reframing

Oefening: Verbale aikido – tackle andermans woorden

Stap 10: The frame game

Oefening: Test jouw overtuigingskracht

Voor wie?

In de training Overtuigend presenteren leer je presentatietechnieken om je boodschap beeldender te maken. Door stijlfiguren te gebruiken, maar ook door je stem een bepaalde 'kleur' te geven en je houding aan te passen kan elke professional zijn of haar overtuigingskracht versterken. Daarnaast is er aandacht voor het herkennen en weerleggen van drogredenen. Overtuigend presenteren is dus een aanrader voor iedereen die niet alleen informatie wil overbrengen, maar echt wil overtuigen.

Professionals die regelmatig een presentatie

Deze training is voor professionals die in hun werk regelmatig presentaties maken en geven. Dit kunnen productpresentaties zijn maar ook verkoopgesprekken, gesprekken tijdens netwerkbijeenkomsten, of simpelweg jezelf krachtig presenteren. 'Overtuigend presenteren' is geschikt voor mensen die inhoudelijk precies weten wat ze willen zeggen maar deze boodschap niet altijd even overtuigend overbrengen. Wij vinden dat zonde en helpen je graag voor nu en in de toekomst met het sterk neerzetten van jezelf en jouw idee in een presentatie.

Jij wordt gestimuleerd in
waar jij goed in bent en
krijgt goede feedback.

Cursist 2019

Waarom bij ons?

De cursisten die bij ons een presentatietraining volgen komen uit verschillende sectoren. En voor iedereen is het belangrijk om jezelf krachtig neer te zetten. Met meer dan 20 jaar ervaring als sprekers, weten we als geen ander voor welke uitdagingen je staat. Wij geloven dat je nog zo'n geweldig idee

kan hebben, maar dat het staat of valt bij hoe je dat idee presenteert.

Trainers met 20 jaar spreekervaring

Tijdens het presenteren is niet alleen wat je zegt maar vooral ook hoe je dat zegt belangrijk voor hoe je boodschap overkomt. Onze trainers leren je in deze training dan ook van alles over het gebruik van stem en houding maar ook over het beeldender neerzetten van je boodschap met stijlfiguren.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbepaald blijven oefenen met het verbeteren van je vaardigheden. Dit bieden wij:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Persoonlijke coaching

Om jezelf goed te presenteren voor een publiek is oefenen de sleutel tot succes. De beste manier om overtuigend te leren spreken is door te ontdekken waar jouw ontwikkeling ligt en hoe je hier aan kunt werken. Tijdens een persoonlijke coaching word je bijgestaan door één van onze overtuigexperts die vooraf met jou een programma opstelt. Dit is volledig afgestemd op jouw persoonlijke leerdoelen en -wensen. Samen oefen je jouw presentatie totdat de overtuiging ervan afspat én jij je comfortabel voelt bij het presenteren van jezelf of jouw idee.

De tweedaagse training Overtuigend presenteren: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Overtuigend presenteren + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Ontdek de Leergang assertief managen op pagina 30



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

BEWUST BEÏNVLOEDEN

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Ontdek de verschillende beïnvloedingsstijlen tijdens de training Bewust beïnvloeden

Zet de beïnvloedingsstijlen in om iemand te overtuigen

Herken je dit? Je hebt werk van een collega overgenomen zonder dat je weet waarom je daarmee hebt ingestemd. Of je krijgt jouw idee weer niet door de vergadering heen, terwijl je collega bijna moeiteloos zijn plannen laat doorvoeren. Je hebt waarschijnlijk te maken hebt gehad met iemand die de beïnvloedingsstijlen van Robert Cialdini meester is. Wil jij deze communicatietechniek leren herkennen en beheersen? Schrijf je in voor de training Bewust beïnvloeden.

Beïnvloeden met verbale communicatie

Goed nieuws: beïnvloeden is een vaardigheid die iedereen kan leren. Met de beïnvloedingsstijlen kun je gericht een klant of relatie op een positieve manier beïnvloeden en ze in de goede richting sturen. Zet jouw verbale communicatie in om iemand te overtuigen van jouw gelijk of idee.

Versterk je overtuigingskracht met de theorie van Cialdini

Deze tweedaagse overtuigingskracht gaat uit van de zeven principes van beïnvloeding. Deze

beïnvloedingsstijlen zijn ontwikkeld door Robert Cialdini, dé expert op het gebied van beïnvloeden. Zijn methode is gebaseerd op menselijke communicatie en sociaal gedrag. Samen met onze ideeën over overtuigingskracht geven we je stap voor stap handvaten om de beïnvloedingstechnieken in jouw voordeel te gebruiken.

- ✓ Herken beïnvloedingstrucs
- ✓ Positief beïnvloeden
- ✓ Versterk je overtuigingskracht
- ✓ Beïnvloeding ontkrachten en omdraaien
- ✓ De 7 principes van Cialdini
- ✓ Oefen met praktijksituaties

Programma

Deze overtuigingskracht bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. In je dagelijkse praktijk kun je dan makkelijk de kennis toepassen die je hebt opgedaan in dag 1. De tweede dag is nog meer gericht op de praktijk. Samen met de trainer bespreek je de situaties waarin je de geleerde technieken hebt toegepast. Waarom ging dit goed of waar is er nog ruimte voor verbetering? Tijdens de tweede dag werk je samen met de trainer aan het aanscherpen van jouw aandachtspunten. En

bouw je verder aan je overtuigvaardigheden.

Dit zijn de 8 stappen die jou bewust maken van beïnvloeding

DAG 1: DE GEHEIMEN VAN OVERTUIGINGSKRACHT

Introductie: De drie geheimen van overtuigingskracht

Stap 1: Sociale bewijskracht

Oefening: Iedereen is het hierover eens

Stap 2: Autoriteit

Oefening: Geen ruimte voor discussie

Stap 3: Schaarste

Oefening: Limited edition

Stap 4: Consistentie en commitment

Oefening: De kracht van herhaling

DAG 2: DE BEÏNVLOEDINGSSTIJLEN VAN CIALDINI IN DE PRAKTIJK

Stap 5: Sympathie

Oefening: Maak het persoonlijk

Stap 6: Wederkerigheid

Oefening: quid pro quo

Stap 7: Eenheid

Oefening: De kracht van samen

Stap 8: De finale – Cialdini op het werk

Finale oefening: Pas alle beïnvloedingsstijlen toe op je eigen casus

Voor wie?

Ook jij hebt het vast wel eens; jouw idee wordt tijdens een vergadering geparkeerd terwijl je collega met bijna hetzelfde idee op veel enthousiasme kan rekenen. Het zou zomaar kunnen

dat je collega één van de beïnvloedingsprincipes van Cialdini heeft toegepast. Wil jij ook op een positieve manier mensen beïnvloeden en je collega's overtuigen en je werknemers aanzetten tot actie, volg dan de training 'Bewust beïnvloeden'.

Verbale communicatie in het bedrijfsleven

Deze training is voor professionals die in hun werk afhankelijk zijn van effectieve en overtuigende verbale communicatie. Van adviseurs tot advocaten, van beleidsmedewerkers tot bestuurders, en van managers tot marketeers. Iedereen heeft te maken met verbale communicatie in het bedrijfsleven. De training Bewust beïnvloeden is zo ingericht dat het breed inzetbaar is.

Veel praktische kennis en vaardigheden worden op een erg leuke manier aangeboden door een uitstekende trainer!

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Wij hebben deze training ontworpen omdat wij groot fan zijn van Robert Cialdini en zijn principes. Hij heeft deze in eerste instantie bedacht voor marketingdoeleinden. Maar wij geloven dat ze in veel meer situaties toepasbaar zijn en iedere professional ze goed kan gebruiken.

Bewust beïnvloeden in de praktijk

In de training gaan we ook aan de slag met een casus uit jou eigen praktijk. Wil je het MT jouw



goede idee laten invoeren of wil je meer eenheid creëren binnen jouw team? Allemaal mogelijke situaties om mee te oefenen. Door de persoonlijke aandacht van onze trainers en de 20 jaar ervaring op het gebied van overtuigingskracht, herkennen we elke situaties en weten we als geen ander mee te denken in oplossingen.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je overtuigings- en beïnvloedingsvaardigheden. Dit bieden wij:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Af en toe worden de trainingen verzorgd in een historisch pand op loopafstand van station Den Haag CS. Onder dit pand ligt ook een parkeergarage.

Persoonlijke coaching

Wil je mee diepgang na de training beïnvloeden? Wil je jouw overtuigingskracht vergroten door specifiek te werken aan je valkuilen en je kwaliteiten te versterken. Kies dan ook voor een persoonlijke training, waarbij je in een één-op-één sessie met een trainer dieper ingaat op jouw leerdoelen. Met nog meer persoonlijke aandacht kun jij je overtuigingskracht vergroten en je collega's positief beïnvloeden.

De tweedaagse training Bewust beïnvloeden: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Bewust beïnvloeden + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Ontdek de Leergang assertief managen op pagina 30



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl



LEERGANG ASSERTIEF MANAGEN

6 dagen

Persoonlijke coaching

4-8 Deelnemers

€ 3.499

Hilversum



Vergroot jouw assertiviteit en ontdek je eigen communicatiestijl

Ontdek de Leergang assertief managen en leer de kunst van inspirerend leiderschap. Dit programma vormt een mooie combinatie van drie trainingen waarin presenteren en profileren centraal staan. Je leert assertiever te zijn en meer impact te maken zonder je eigen communicatiestijl te verliezen.

Ontwikkel jouw eigen leiderschapsstijl

Als moderne professional sta je middenin je organisatie. Je bent druk met je dagelijkse taken maar daarnaast voel je je verantwoordelijk voor het goed functioneren van je team. Je wil assertief zijn en goede ideeën bijdragen tijdens vergaderingen. En je wil jezelf blijven ontwikkelen.

Assertief jezelf presenteren

Ook wordt er van je verwacht dat je presentaties geeft en het bedrijf vertegenwoordigt tijdens netwerkevenementen. Dat zijn een hoop verschillende vaardigheden. Als je van nature geen extravert persoon bent, kan het nog wel eens lastig zijn om altijd 'aan te staan' en jezelf en je bedrijf te presenteren.

Impact maken op jouw team

De leergang assertief managen is een combinatie

van drie trainingen waarin beïnvloeden, presenteren en profileren centraal staan. Wil je meer impact maken op jouw team? Tijdens deze leergang leer je assertiever te zijn zonder je eigen stijl te verliezen. De leergang wordt afgesloten met een persoonlijke coachingsessie waarin je één-op-één aan de slag gaat met jouw persoonlijke leerdoel.

- ✓ Spanning omzetten in ontspanning
- ✓ Vergroten assertiviteit
- ✓ Beïnvloeding ontkrachten en omdraaien
- ✓ Je publiek boeien
- ✓ Positief beïnvloeden
- ✓ Ontdek hoe je jezelf wilt profileren

Programma

De leergang bestaat uit drie tweedaagse trainingen en een afsluitende persoonlijke coachingsessie. Je kunt de trainingen volgen op basis van je eigen agenda maar wij adviseren de volgende volgorde:

PERSOONLIJK PROFILEREN

Je werkt aan het vergroten van je zichtbaarheid en assertief communiceren. Dit doe je door je persoonlijke stijl beter te begrijpen en deze te versterken. Je hoeft niet extravert te zijn om

impact te maken. Met deze training leer je hoe je profileringsstrategieën in jouw voordeel in kunt zetten.

- ✓ Vergroot je assertiviteit
- ✓ Creëer een persoonlijk actieplan

OVERTUIGEND PRESENTEREN

In deze training leer je structuren die je kunnen helpen om een krachtig maar ontspannen verhaal neer te zetten. Daarnaast staat de kracht van woorden centraal. Hoe kies je het juiste woord of 'frame' om impact te maken met je boodschap? Je leert hoe je met specifieke taal emoties naar boven haalt bij je publiek, en zo een beeld neerzet dat je boodschap versterkt.

- ✓ Overtuigend een boodschap overbrengen
- ✓ Bewustwording van houding en stem

BEWUST BEÏNVLOEDEN

Dé expert op het gebied van beïnvloeden is de Robert Cialdini. Zijn methode is gebaseerd op menselijke communicatie en sociaal gedrag. Deze training is geïnspireerd door zijn 7 principes van beïnvloeding. Hier voegen wij onze eigen ideeën over overtuigingskracht aan toe. Zo geven we je stap voor stap handvaten om met beïnvloedingstechnieken je doelen naar je hand te zetten.

- ✓ Beïnvloeding ontkrachten en omdraaien
- ✓ De 7 principes van Cialdini

PERSOONLIJKE COACHING

Wil je jezelf krachtig presenteren binnen jouw team en op de werkvloer? Om meer zichtbaarheid te tonen binnen jouw bedrijf, begin je met ontwikkelen van je eigen leerdoelen. In een persoonlijke coaching word je bijgestaan door één van onze overtuigexperts die vooraf met jou een programma opstelt dat volledig is afgestemd op jouw wensen.

Op deze manier leer je niet alleen zelfverzekerd presenteren, maar ook je angsten overwinnen en zelfs plezier te hebben in de kunst van het presenteren.

- ✓ Werken aan persoonlijke valkuilen
- ✓ Enthousiasmeren en motiveren van je team

Voor wie?

Deze training is met name interessant voor professionals die zichzelf al hebben bewezen maar toch nog wat steviger in hun schoenen willen staan. Mensen met een verantwoordelijke functie die meer uit zichzelf willen en kunnen halen. Wil je zichtbaarder zijn in jouw team of op de werkvloer? De Leergang assertief managen is dan de gepaste training voor jou.

Assertiviteitstraining voor managers

Je bent een belangrijke schakel in de organisatie. Druk met je eigen takenpakket maar ook betrokken bij de voortgang en sfeer binnen je team. Je vindt het daarom belangrijk om actief bezig te zijn met vernieuwing en kritisch naar elkaars werk te kijken. Ook ben je regelmatig op netwerkbijeenkomsten en geef je presentaties. Al deze taken zijn uitdagend en belangrijk voor managers. Als je van nature geen extravert persoon bent, kan het nog wel eens lastig zijn om altijd 'aan te staan' en jezelf en je bedrijf te presenteren. In deze combi assertiviteitstraining leer je hoe je dit op een succesvolle- maar vooral ook een ontspannen manier kunt doen.



Bewust zijn dat
je dingen anders kunt
benaderen en daardoor een
ander, beter effect hebt

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Deze leergang is speciaal ontwikkelt voor managers die niet alleen aan hun 'harde vaardigheden' willen werken, maar juist ook aandacht willen besteden aan hoe ze overkomen.

Werk samen met onze betrokken trainers

Inhoud is ontzettend belangrijk binnen een managementrol. Vaak zijn het dan ook de inhoudelijke experts die doorgroeien naar een managementrol. Maar juist deze mensen kunnen vaak wel wat hulp gebruiken bij het presenteren van hun boodschap. Dit is waar onze trainers je als geen ander kunnen helpen. Zij helpen je om op basis van inhoud en je persoonlijke stijl, een goede presentatie neer te zetten.

20 jaar kennis van leiderschapsstijlen

Hoe krijg je mensen mee en hoe zorg je ervoor dat je zichtbaarder bent? Met 20 jaar kennis en ervaring in huis, weten wij veel van verschillende leiderschapsstijlen. Belangrijk daarbij is het vinden van een stijl die passend is bij jou. Onze trainers kijken verder dan de theorie, maar gaan samen met jou opzoek naar wat passend is in jouw praktijk.

Ook na de leergang blijven oefenen!

Leren en ontwikkelen houdt niet op na een training. Het belangrijkste is te blijven oefenen en doen. Daarom bieden wij een onbeperkt oefentraject aan. Vind je het ook belangrijk om na de training te blijven leren en ontwikkelen? Dit bieden wij aan:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Af en toe worden de trainingen verzorgd in een historisch pand op loopafstand van station Den Haag CS. Onder dit pand ligt ook een parkeergarage.



Extra Persoonlijke coaching

Op zoek naar nog meer verdieping? Boek bij elke training een passende persoonlijke coaching. Voor meer diepgang van de trainingselementen: profileren, presenteren en beïnvloeden, kun je per onderdeel een extra coaching aanvragen. Tijdens een persoonlijke coachingsessie ga je één-op-één met een trainer aan de slag met jouw persoonlijke leerdoel passend bij wat je in de voorafgaande training hebt geleerd.

De zesdaagse Leergang assertief managen: € 3.499,-

De leergang bestaat uit drie tweedaagse trainingen: Persoonlijk profileren, Overtuigend presenteren & Bewust beïnvloeden. De kosten zijn inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', één keer een persoonlijke coaching, het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Leergang assertief managen + extra persoonlijke coaching*: € 4.127,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingsessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Ontdek ons YouTube-kanaal

Alvast aan de slag met overtuig-, vergader-, onderhandel- en leiderschapstips? Abonneer je op het YouTube-kanaal van het Nederlands Debat Instituut en ontdek een breed scala aan handige video's die je helpen bij het vergroten van je overtuigingskracht.



WWW.YOUTUBE.COM/DEBATINSTITUUT



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

DE SUCCESVOLLE DAGVOORZITTER

2 dagen

4-8 Deelnemers

€ 1.365

Hilversum



Leer je publiek betrekken met de presentatietechnieken van De succesvolle dagvoorzitter

Vind je het leuk om voor een publiek te staan, maar twijfel je af en toe nog over hoe je je publiek zinvol kunt betrekken? Of wil je meer weten over de voorbereiding, technische aspecten en werkvormen die werken? De training 'De succesvolle dagvoorzitter' laat alle elementen voor het succes van de professionele dagvoorzitter aan bod komen.

Als dagvoorzitter spreken voor grote groepen

Moet je voor werk vaak presenteren voor grote groepen? Of wil je leren hoe je een publiek inspireert met jouw verhaal? Tijdens de training De succesvolle dagvoorzitter ontdek je hoe belangrijk de voorbereiding is, aan welke technische aspecten je nog kunt werken en welke werkvormen je kunt inzetten voor meer interactie. De training laat alle elementen voor het succes van de professionele dagvoorzitter aan bod komen.

Overtuigende lichaamstaal & handige gesprekstechnieken

Na het volgen van deze training kun jij die extra stap zetten in het leiden van bijeenkomsten. Tijdsbewaking, zaalinteractie, voorbereiding en

technische doorloop, het komt allemaal aan bod. De training wordt gegeven door ervaren dagvoorzitters die jou voorzien van hun eigen tips en tricks. In de training De succesvolle dagvoorzitter leer je alles over lichaamstaal en handige gesprekstechnieken voor meer interactie, zodat jij op je volgende evenement daar je voordeel mee kunt doen.

- ✓ Herken beïnvloedingstrucs
- ✓ Positief beïnvloeden
- ✓ Versterk je overtuigingskracht
- ✓ Beïnvloeding ontcrachten en omdraaien
- ✓ De 7 principes van Cialdini
- ✓ Oefen met praktijksituaties

Programma

De training De succesvolle dagvoorzitter bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. Alles wat je leert over presentatie- en gesprekstechnieken op dag 1 kun je direct toepassen in de praktijk. De tweede trainingsdag gaan we dieper in op situaties waarin je het eerdere lesmateriaal hebt toegepast. Heb je in de tussentijd al op het podium gestaan? Hoe heb je je voorbereid en heb je al één van de werkvormen toegepast? Waarom ging dit goed of waar is er nog ruimte voor verbetering? Tijdens de tweede dag werk je samen

met de trainer aan het aanscherpen van jouw aandachtspunten.

►► **Dit zijn de onderwerpen die van jou een allround dagvoorzitter maken:**

DAG 1: JEZELF OVERTUIGEND PRESENTEREN MET SLIMME PRESENTATIETECHNIEKEN

- ✓ Overtuigend presenteren
- ✓ De taken van een dagvoorzitter
- ✓ Een krachtige opening
- ✓ Het aan- en afkondigen van sprekers
- ✓ Interviewtechnieken
- ✓ Zinnvolle zaalinteractie

DAG 2: DE ESSENTIËLE VOORBEREIDING VOOR EEN DAGVOORZITTER

- ✓ Hoe adviseert de dagvoorzitter vooraf
- ✓ Kenmerken van een goed en slecht programma
- ✓ Valkuilen bij het bewaken van de tijd
- ✓ Werkvormen die werken
- ✓ Enthousiasmeren en omgaan met weerstand
- ✓ Samenvatten en concluderen van een bijeenkomst

Voor wie?

De training 'De succesvolle dagvoorzitter' is bedoeld voor professionals die de vaardigheden van een goede presentator willen beheersen. En regelmatig sessies, vergaderingen en bijeenkomsten in goede banen willen leiden. Denk aan (interne) themabijeenkomsten, brainstormsessies of interactieve presentaties.

Optreden als spreker voor een groot publiek

Wil jij optreden als een inspirerende spreker voor een groot publiek? Heb je behoefte wat meer handvatten voor werkvormen, presentatie en interactie? Dat komt allemaal aan bod tijdens deze

training. Iedereen kan de training volgen maar het helpt als je al wat basiskennis hebt opgedaan. De training is minder geschikt voor mensen die nog helemaal geen (podium)ervaring hebben.

De compleetheid. De cursus behandelde alle facetten van de goede dagvoorzitter. Met name de uitleg van het belang en de verschillende type werkvormen waren zeer nuttig. De gelegenheid om te blijven oefenen, is erg top!

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Onze trainers zijn naast trainer ook allemaal veelgevraagde dagvoorzitters en staan meerdere keren per week op het podium. Alle kennis en ervaring die ze hier opdoen, komt ook terug in de training. Ze helpen jou om je volgende bijeenkomst naar een hoger niveau te tillen en een podium te geven aan het doel van de bijeenkomst.

Persoonlijke aandacht voor jou als cursist

Het is ook mogelijk om een trainer mee te laten kijken bij een bijeenkomst die je modereert.



Wij denken graag mee en geven je graag praktijkgerichte feedback. Het is voor ons belangrijk om jou als cursist persoonlijke aandacht te geven. Uiteindelijk is ons doel dat jij als overtuigende spreker optreed en jouw verhaal en het verhaal van anderen goed kunt uitdragen.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je dagvoorzittervaardigheden. Dit bieden wij:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Vrijwel al onze trainingen worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Persoonlijke coaching

Binnenkort al een groot evenement op de planning? Ben je goed voorbereid? Heb je behoefte aan meer persoonlijke aandacht om specifiek te werken aan je komende optreden als dagvoorzitter. Kies dan ook voor een persoonlijke training, waarbij je in een één-op-één sessie met een trainer dieper ingaat op jouw leerdoelen. Met nog meer persoonlijke aandacht kun specifiek werken aan het vergroten van jouw overtuigingskracht op het podium.

De tweedaagse training De succesvolle dagvoorzitter: € 1.365,-

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

De succesvolle dagvoorzitter + persoonlijke coaching*: € 1.993,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie (t.w.v. € 785,-).

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Meer verdieping? Lees nog meer over de Persoonlijke coaching op pagina 38



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl



PERSOONLIJKE COACHING

1 dagdeel

één-op-één

€785

Hilversum



Ontwikkel jouw communicatieve vaardigheden in een Persoonlijke coaching

Wil je jouw communicatieve vaardigheden verdiepen of je voorbereiden op een specifieke presentatie? Of wil je schaven aan persoonlijke valkuilen, of juist veel oefenen in spreken, presenteren of voorzitten? In een één-op-één sessie van een dagdeel met een van onze trainers vergroten wij jouw overtuigingskracht. Kies voor een Persoonlijke coaching om jouw communicatievaardigheden te versterken.

Ontwikkel jouw eigen spreekstijl

Geef je al regelmatig presentaties, maar wil je weten hoe je je impact kunt vergroten? Word je steeds uit je verhaal gehaald door onverwachte vragen of situaties? Of merk je dat je vaak vastloopt op hetzelfde vlak en heb je behoefte aan een structuur waardoor je meer houvast hebt? Tijdens een Persoonlijke coaching ga je in een één-op-één sessie aan de slag met een trainer, passend bij jouw wensen en leerdoelen.

Leer zelfverzekerder en meer ontspannen spreken

De beste manier om zelfverzekerder en meer ontspannen voor je publiek te staan is aan de slag te gaan met je ontwikkelpunten. In een persoonlijke coaching word je bijgestaan door één

van onze overtuigexperts die vooraf met jou een programma opstelt dat volledig is afgestemd op jouw persoonlijke leerdoelen en -wensen.

Ontdek en versterk jouw overtuigingskracht
Wil je de opbouw van je presentatie oefenen en sterk neerzetten? Dit kan tijdens een Persoonlijke Coaching. Wij maken voor jou een intensief persoonlijk maatwerkprogramma, waarin casussen, rollenspellen en concrete praktijkvoorbeelden centraal staan. Een één-op-één sessie duurt minimaal een dagdeel en is in te vullen naar jouw wensen en is makkelijk te combineren met één van onze trainingen.

- ✓ Werken aan persoonlijke valkuilen
- ✓ Effectief reageren op lastige (media)situaties
- ✓ Ontwikkelen van je overtuigingskracht
- ✓ Versterken van de opbouw van jouw presentatie
- ✓ Enthousiasmeren en motiveren van je doelgroep
- ✓ Oefen met praktijksituaties

Programma

Persoonlijke coaching is een intensief maatwerkprogramma van 2,5- 3 uur. Het programma bestaat uit vooraf besproken casussen, rollenspellen, praktijkvoorbeelden en vooral

heel veel oefenen. Je gaat aan de slag met een presentatie die je op de planning hebt staan. Of met een persoonlijke valkuil op het gebied van leidinggeven, algemene presentatietechnieken, of vergaderen. De coaching is ook te combineren met één van onze open trainingen.



Conceptprogramma's voor een Persoonlijke coaching

DEBAT- EN COMMUNICATIEVAARDIGHEDEN ONTWIKKELEN

- ✓ Effectief en doelgericht spreken
- ✓ Slimme opbouw van het betoog
- ✓ Presentatie: houding & dictie
- ✓ Overtuigend presenteren
- ✓ Krachtig en strategisch argumenteren
- ✓ Drogredenen herkennen en weerleggen
- ✓ Gebruik maken van stijlfiguren
- ✓ Omgaan met lastige vragen
- ✓ Improvisatietechnieken

•

INTERVIEWTECHNIIEKEN VERBETEREN VOOR MEDIAOPTREDENS

- ✓ Inzicht in het media en interviews
- ✓ Persoonlijke presentatie
- ✓ Interviewtechnieken leren toepassen
- ✓ Omgaan met de pers en lastige vragen
- ✓ Improviseren en regie houden
- ✓ Bewustzijn van lichaamshouding en dictie

•

VOORZITTERSVAARDIGHEDEN OPTIMALISEREN

•

- ✓ Effectief de leiding nemen
- ✓ Debatten/discussies in banen leiden
- ✓ Hoofd- en bijzaken onderscheiden
- ✓ De sfeer bewaken
- ✓ Conclusies samenvatten
- ✓ Tijd bewaken
- ✓ Omgaan met kritische reacties

Voor wie?

De persoonlijke coaching is voor iedereen die wil werken aan zijn of haar communicatieve vaardigheden in het bedrijfsleven. Denk aan leidinggeven, presenteren, vergaderen of onderhandelen. Een persoonlijke coaching wordt vaak gevolgd na afloop van een andere training om bepaalde elementen nog wat extra aandacht te geven of de verdieping op te zoeken. Maar een coaching is ook de perfecte voorbereiding op een belangrijke presentatie of onderhandeling.

Persoonlijke coaching voor managers

Deze coaching is voor managers die in hun werk regelmatig presenteren, onderhandelen, vergaderingen voorzitten. Wil je jouw ideeën nog overtuigender pitchen aan jouw management? Of je collega's positief beïnvloeden met een krachtige opbouw van je presentatie? Onze trainers helpen graag bij het tot in de puntjes bespreken en oefenen van jouw verkoopgesprekken of gesprekken tijdens netwerkbijeenkomsten. Het einddoel is dat jij zelfverzekerd en vooral overtuigend jouw verhaal kunt uitdragen.

Goed oefenmoment
naast de theorie van de
training

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Onze trainers hebben veel ervaring met het coachen van managers, politici en presentatoren. Met al 20 jaar kennis in huis beschikken we over



ontzettend veel communicatieve vaardigheden, die onze trainers graag met je willen delen. Niets is belangrijker dan dat jij jouw persoonlijke leerdoel behaalt en wij helpen je graag de eerste grote stappen te zetten. Met de brede ervaring van onze trainers kunnen ze goed meedenken en zich inleven in wat jij nodig hebt tijdens een persoonlijke coachingssessie.

Een passende maatwerksessie

Learning by doing. Door veel te oefenen ontwikkel je sneller. Belangrijk hierbij is dat je doelgericht oefent. Samen kunnen we een maatwerkprogramma samenstellen en echt de diepte in gaan. Als je eerder een training bij ons hebt gevolgd koppelen we je voor de coaching graag aan jouw favoriete trainer, zodat jullie elkaar al kennen en de trainer weet op welk niveau jouw vaardigheden zijn.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de coaching onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je vaardigheden. Dit bieden wij:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

De Persoonlijke coaching is een dagdeelsessie van 2,5 – 3 uur. Onze projectmanager Daphne Werner stemt graag met jou een passende datum en trainer met je af. Laat ons vooral je voorkeursdatum weten.

Vrijwel al onze coachingssessies worden verzorgd in onze mooie kantoorvilla in Hilversum. Zowel voor treinreizigers als automobilisten zijn wij heel goed bereikbaar. Achter ons kantoor hebben wij onze eigen parkeerplaats (gratis parkeren). En we liggen op 5 minuten lopen van het station.

Wil je liever op jouw eigen locatie begeleid worden, dan is dat ook mogelijk.

Maatwerksessie Persoonlijke coaching: € 785,-

Dit is een uitgebreide één-op-één sessie passend bij jouw leerdoelen.

Maatwerksessie Persoonlijke coaching op eigen locatie*: € 985,-

*De prijs is exclusief de reiskosten van de trainer.

**Boek de coaching in combinatie met een van onze trainingen. Bij het inschrijven van een training kies dan de optie 'plus coaching' en ontvang korting op de coaching.

De coachingssessie is te boeken via www.debatinstituut.nl



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. Daphne Werner relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl

**SPECIAAL
VOOR CURSISTEN**

levenslang
blijven oefenen

Gratis oefenavond: Overtuigend spreken voor oud-cursisten

Wij geloven dat de kunst van het overtuigend spreken ligt in herhalen en oefenen. Om onze oud-cursisten die gelegenheid te geven en aan de slag te gaan met hun spreekvaardigheid, organiseren wij maandelijks gratis oefenavonden in onze kantoorvilla in Hilversum. Onder leiding van één van onze trainers ga je met elkaar in debat en oefen je met presentaties en pitches.

Jouw geleerde presentatietechnieken in de praktijk toepassen

Spreken, presenteren, debatteren, vergaderen en overtuigen- allemaal vaardigheden die actief onderhouden moeten worden. Oefenen, feedback krijgen en nog een verbeterslag maken is de constante cyclus voor de spreker die echt impact wil maken op zijn of haar publiek. Practice makes perfect!

Kom naar de gratis oefenavond en ontdek de kracht van feedback

Om onze oud-cursisten de gelegenheid en extra stimulans te geven om aan de slag te gaan met hun spreekvaardigheid, organiseren wij de oefenavond. Onder leiding van één van onze trainers ga je met elkaar in debat en oefen je met presentaties,

pitches of vergadertechnieken. De gratis oefenavond is ook het moment om met mede-professionals in gesprek te gaan en oud-collega cursisten weer te zien.

- ✓ Overtuigend spreken
- ✓ Sterk reageren
- ✓ Netwerken met andere professionals
- ✓ Krachtig argumenteren
- ✓ Kort en bondig spreken

Voor wie?

De gratis oefenavond is bedoeld voor iedereen die één of meerdere trainingen bij ons gevolgd heeft. Van manager tot directielid en van salesmedewerker tot gemeenteraadslid. De gemene deler is enthousiasme om te blijven oefenen en je overtuigingskracht verder te ontwikkelen.

- ▶▶ De oefenavond duurt 4 uur in de avond en wordt één keer per maand gegeven.

Meer informatie? Ga naar de website voor meer informatie over de oefenavond



Interesse in een training?

Wij denken graag met je mee! Neem vooral contact met ons op voor vragen, advies of een goed gesprek over overtuigen.

Direct aan de slag met een training? Schrijf je in via onze website.

WWW.DEBATINSTITUUT.COM

035 - 625 20 50

INFO@DEBATINSTITUUT.NL